

Affärsplan

***Måste man skriva en affärsplan och hur detaljerad behöver den vara?
Det finns ingen lag som säger att du måste upprätta en affärsplan för att starta ett eget företag. Men den kan vara till stor hjälp när du ska prata med banker, myndigheter eller investerare.***

Även vid din kontakt med kunder och leverantörer kan en affärsplan vara vägledande. Affärsplanen hjälper dig att tänka långsiktigt och att hålla dig motiverad när det blir motigt.

Här följer några av de viktigaste punkterna att ta med i din affärsplan:

- ***Affärsidén*** – Hur ska du tjäna pengar?
- ***Vilka är kunderna*** – Hur ser målgruppen ut?
- ***Hur ska den/det säljas?***
- ***Hur ska den/det marknadsföras?***
- ***Ekonomi-*** Gör en budget och beräkna lönsamheten
- ***Produkten/tjänsten*** – Beskrivning
- ***Produktion och leverans*** - Var, vem, hur?
- ***Risikanaly***s – Styrkor och svagheter
- ***Företagsnamn*** – Vad ska ditt företag heta?
- ***Bolagsform*** – Aktiebolag, enskild firma etc.
- ***Bokföringen*** – Vem tar hand om den?

För en mer detaljerad guide till affärsplanen, beställ den info@calibri.se Pris: 300 kr exkl. moms.
Om du vill att vi skriver affärsplanen åt dig, hör av dig så fixar vi det, mot offert. info@calibri.se